Midstream Health привлекает $20 млн для обеспечения финансовой стабильности медицинских учреждений

Источник: Becker's Hospital Review

Дата публикации: 2024-05-09

Оригинал: https://medcitynews.com/2026/11/midstream-health-snags-20m-to-provide-health-systems-more-financial-stability/

Series A | автоматизация | управление здравоохранением | финансы

Midstream Health, автономная платформа для финансовых операций в системах здравоохранения, объявила в четверг о привлечении 20 млн долларов в рамках раунда финансирования серии A.

Компания объединяет данные о контрактах, страховых случаях, закупках, фармацевтике и платежах, используя искусственный интеллект для выявления и предотвращения потерь доходов. Среди ее клиентов — CommonSpirit Health, Mount Sinai Health System, Houston Methodist, Fairview Health Services и Keck Medicine of USC.

«Мы называем это „вторым финансовым мозгом“ для системы здравоохранения. ... Больницы являются многомиллиардными предприятиями, и у большинства из них нет никакой формы управленческого финансового контроля», — сказал Сумит Кадакия, генеральный директор и соучредитель Midstream Health.

Почему фармацевтическим компаниям следует обращаться к социальным сетям для получения более глубокого понимания потребностей пациентов

Лица, принимающие решения в сфере здравоохранения, особенно в фармацевтических компаниях, должны придавать первостепенное значение мнению пациентов. Данные, собранные с помощью мониторинга социальных сетей, являются значительным шагом в правильном направлении.

Раунд финансирования серии A возглавила компания Valtruis, в нем также приняли участие Andreessen Horowitz (a16z), Foundry и CommonSpirit Ventures. Всего Midstream привлекла 29,2 млн долларов.

«В текущих условиях системам здравоохранения нужны решения, которые могут быстро улучшить их финансовое положение», — сказал Майк Спадафоре, управляющий директор Valtruis, в заявлении. «Мы поддерживаем Midstream, потому что она построена на основе инфраструктуры первого в своем роде, способной превращать сложные финансовые данные в действия. В то время как корпоративные технологии в здравоохранении могут требовать годы для демонстрации ценности, Midstream обеспечивает результат в течение квартала».

По словам Кадакии, эти средства будут использованы для расширения возможностей продукта и инженерного отдела Midstream. Кроме того, компания улучшит свои функции продаж и маркетинга, а также создаст выделенный исследовательский отдел.

Сила корпоративного программного обеспечения электронных медицинских карт (EHR) для крупных систем здравоохранения

Корпоративная EHR повышает масштабируемость, интероперабельность и управление в крупных системах здравоохранения.

Этот раунд финансирования происходит на фоне того, что за последние 20 лет закрылось более 110 больниц в сельской местности, и около 720 находятся под угрозой закрытия из-за финансовых трудностей. Это личная проблема для Кадакии, чей отец работал в двух сельских больницах Западной Вирджинии, которые впоследствии закрылись.

«Системы здравоохранения теряют маржу, которую они уже заработали», — сказал он. «Одна система может иметь тысячи контрактов в сфере цепочки поставок, фармацевтики и управляемой медицинской помощи, каждый со своими ценовыми уровнями, триггерами возврата средств и поправками. У никого нет времени проверять каждый из них против того, что система фактически покупает и оплачивает, поэтому шестизначный возврат средств может исчезнуть из-за пропущенной формы. Тем временем большинство денег на здравоохранение с использованием ИИ было направлено на борьбу между больницами и страховщиками по вопросам страховых случаев. Каждый доллар, который выигрывает одна сторона, проигрывает другая, и общая стоимость ухода за пациентами растет».

Кадакия отметил, что Midstream находится на пути к достижению 100 млн долларов экономии для клиентов к концу 2026 года. В долгосрочной перспективе компания стремится лучше обеспечивать уход, основанный на ценности (value-based care).

«Уход, основанный на ценности, был построен на нестабильном фундаменте», — сказал Кадакия. «Чтобы принять на себя риски, больнице нужен четкий взгляд на то, какой уход на самом деле обходится ей и почему, а системы, которые давали бы больницам такой взгляд, никогда не создавались. Если мы предоставим им этот фундамент, они смогут принять на себя больше рисков, и именно так вы начинаете снижать напряженность в гонке вооружений между плательщиками и поставщиками медицинских услуг».

Фото: Ричард Дри, Getty Images

Перевод выполнен: 02.11.2026 | ai4med.ru

Машинный перевод. Рекомендуем сверять с оригиналом при клиническом использовании.